

# CST Tires - Pneumatici

## Tra i principali produttori Mondiali

*CST è un'azienda di pneumatici e camere d'aria per ogni utilizzo, leader nel segmento quad e di grande diffusione nello scooter leggero, nel motocross e nell'enduro offroad. In Italia è distribuita da BIS Srl*



**In queste immagini: l'attuale sede degli uffici e una visione aerea della sede storica.**

**L**a CST è un'azienda di pneumatici e camere d'aria per ogni utilizzo (automobili, camion, moto, ciclo, garden, agricoltura leggera). Il gruppo Cheng Shin Rubber si è classificato per molti anni tra la nona e la decima posizione della classifica mondiale dei produttori di pneumatici. La CST è stata fondata nel 1967 a Yuanlin (Taiwan), nel 1989 ha aperto la prima fabbrica in Cina, a Xiamen, concentrando da subito il proprio business sugli pneumatici per biciclette, di cui è il primo produttore mondiale. Negli anni, ha progressivamente esteso la propria attività ad altri segmenti del mercato pneumatici e camere d'aria e ampliato il raggio d'azione. Oggi, CST conta cinque stabilimenti in Cina, uno in Vietnam e uno in Indonesia, ha sedi e centri di ricerca in dieci Paesi (Canada, Cina, Germania, Gran Bretagna, Olanda, Giappone, Taiwan, Thailandia, Usa, Vietnam) e vende in oltre 200 Paesi nel mondo.

### I principi guida

Integrità, qualità, accuratezza, condivisione, miglioramento continuo, rispetto, responsabilità sociale e creatività sono alle basi di questa importante espansione della Casa taiwanese. E la location è il valore aggiunto: plus determinante è il suo posizionamento. Oggi il 75% dei veicoli a due ruote (indifferentemente scooter, maxiscoter, moto da strada e offroad) è prodotto in Estremo Oriente e il forte radicamento in quell'area geografica garantisce a CST un invidiabile vantaggio per il supporto offerto alle imprese partner. ▶



**Il CST da offroad specifico: il BiteEnduro-CM741-742**



**In questa immagine: Il Dr. Jamie Xu, Presidente del CST Xiamen Group; il Dott. Giovan Battista Vecchi, Presidente del Consiglio di Amministrazione della BIS Srl; la Dott.ssa Anna Pignolo, Purchasing Manager della BIS Srl.**

**Il business e il fatturato**

Negli ultimi anni CST si è specializzata nella produzione di pneumatici per quad, dove è leader incontrastata del mercato, e nel settore scooter leggero è fra i principali player mondiali per il primo equipaggiamento. Con l'aumento delle cilindrate sugli scooter, CST ha realizzato importanti investimenti per collocarsi su posizioni di leadership. I segmenti di mercato motociclistico nei quali sta puntando sono il settore stradale di alta gamma e l'offroad. CST è quotata alla Borsa di Taiwan. Nel 2020 il suo fatturato è stato di 3.800 milioni di dollari.

*“CST è fra i principali player mondiali per il primo equipaggiamento nel settore dello scooter leggero. Con l'aumento delle cilindrate sugli scooter ha realizzato importanti investimenti per collocarsi su posizioni di leadership”*

**Ricerca e innovazione**

CST ha sempre fatto uso delle tecnologie più avanzate nelle proprie fabbriche per garantire prodotti di qualità superiore e per migliorarli continuamente. È stata fra le prime aziende ad adottare in produzione gli standard qualitativi ISO 9001 (UE), Iso 14001 (Giappone), TS 16949 (Taiwan), CCC (Cina) e Dot (Usa). CST investe il 3% del fatturato in ricerca e sviluppo.

**In Italia**

CST Tires è presente alla Fiera del Motociclo di Milano dal 2009, e l'importatore ufficiale per il mercato italiano è la BIS Srl di Cureggio (Novara).

**L'azienda BIS Srl**

Attiva dal 1985, la BIS Srl è specializzata nella componentistica per cicli e nella distribuzione di pneumatici per qualsiasi utilizzo. È agente esclusivo per l'Italia per CST Tires dal 1996, inizialmente con gli pneumatici per cicli, dal 2009 per gli pneumatici moto e dal 2012 per gli pneumatici autovettura e trasporto leggero. Il Presidente del Consiglio di Amministrazione della BIS Srl è Giovan Battista Vecchi, vediamo di fare il punto della situazione con alcune domande.

**Com'è stato l'andamento degli ultimi anni, e in particolare del 2023?**

“Gli ultimi anni sono stati caratterizzati da alcuni eventi che, a dir poco, sono stati sventurati. Dapprima la pandemia che ci ha costretto a relegarci in casa, subito dopo l'aumento spropositato dei costi dei noli oceanici, per finire con la Guerra in Ucraina e adesso quella in Medio Oriente. CST, producendo in Estremo Oriente, è stata gravemente penalizzata dall'aggravio dei costi dei noli marittimi, che sono decuplicati rispetto all'epoca pre-Covid, a discapito dei concorrenti che producevano in Europa. Nonostante questo enorme svantaggio, siamo riusciti a superare queste difficoltà, soprattutto grazie al riconoscimento, da parte della nostra clientela, della qualità e del servizio offerto. Con la fine del 2022 e l'inizio del 2023, grazie anche alla lenta discesa dei noli marittimi, il mercato ha offerto i primi spiragli di ripresa alle nostre vendite e ora stiamo cercando di recuperare le quote di mercato che purtroppo abbiamo dovuto

cedere a fronte delle difficoltà sopra menzionate”.

**Quali sono i vantaggi dei prodotti CST?**

“La qualità in CST non è soltanto una parola, ma un modo di pensare. I prodotti CST rispondono ai più alti standard qualitativi e prestazionali. Nulla è lasciato al caso, ogni prodotto che esce dalla fabbrica deve essere sicuro e affidabile. Prima di essere immessi sul mercato, i nuovi prodotti vengono sottoposti a rigorose ispezioni qualitative. La qualità indiscussa è sempre stato il punto di forza di CST, tanto che ▶

*“Attiva dal 1985, la BIS Srl è specializzata nella componentistica per cicli e nella distribuzione di pneumatici per qualsiasi utilizzo. È agente esclusivo per l'Italia per CST Tires dal 1996”*



■ CST sponsorizza il Team FM Max Bart Racing, che utilizza gli pneumatici offroad Bite Enduro specifici per le competizioni.



■ Due pneumatici per maxi moto: i Ride Ambro, per le enduro stradali, e i Ride Migra, per le sportive.

oltre ad avere l'apprezzamento da parte dei dealer e degli utilizzatori, è stata anche riconosciuta da importanti case di produzione motociclistiche, prima tra tutte la Honda, che ha infatti certificato CST tra i suoi fornitori ufficiali su una serie di veicoli, tra cui la CBF125.

#### Quali sono i prodotti più importanti e perché hanno raggiunto questo livello?

“I prodotti principali sono in generale gli pneumatici da scooter, tra cui in particolare tutta la linea Urban Travel. Questo pneumatico viene declinato in molte misure, come ad esempio la coppia 100/80-16 e 120/80-16 per Honda SH, ed è stato progettato per affrontare le diverse condizioni stradali. Offre un'eccellente stabilità e un grande comfort di guida, un'ottima resistenza all'usura e una bassa resistenza

al rotolamento. Il disegno della spalla con ampi canali e sottili scanalature offre una perfetta aderenza sul bagnato. Infine, è adatto anche per i veicoli elettrici. Oltre ai prodotti ad alta rotazione per scooter, CST offre un'ampia gamma di pneumatici dedicati all'offroad e ai quad, e per svilupparli collabora con numerosi team impegnati in varie competizioni a livello internazionale. Fiore all'occhiello sono gli pneumatici offroad Bite Enduro (CM-741/CM-742) utilizzati dal Team FM Max Bart racing e gli pneumatici Quad Pulse MX (CS-13/CS-14) utilizzati dal Team MMR Racing Team.

#### Ci sono in programma novità che vedremo all'EICMA?

“A EICMA saranno presentati diversi modelli di pneumatici radiali per moto da strada, alcuni dei quali montati anche

come primo equipaggiamento su moto dei brand CFMoto, Zontes e Voge. Questo è il settore in cui CST intende espandersi nei prossimi anni.

#### Che rapporti ci sono con la rete di vendita? Siete ben presenti in Italia? Cercate nuovi contatti?

“La nostra rete di vendita è composta da grossisti e da dealer affezionati che ci riconoscono qualità e serietà. Dire che siamo ben distribuiti sarebbe probabilmente un po' presuntuoso dato che si vorrebbe sempre avere un miglior posizionamento sul mercato. Purtroppo, la provenienza “Cina” degli pneumatici scooter e, soprattutto, moto ancora ci penalizza con il grosso pubblico. Solo i dealer che davvero comprendono il prodotto ci hanno premiato con

“*Gli pneumatici della linea Urban Travel sono stati progettati per affrontare le diverse condizioni stradali. Offrono un'eccellente stabilità e un grande comfort di guida, un'ottima resistenza all'usura e una bassa resistenza al rotolamento. Il disegno della spalla con ampi canali e sottili scanalature offre una perfetta aderenza sul bagnato*”



■ L'Urban Travel, pneumatico molto diffuso nel segmento degli scooter leggeri.



■ CST ha in catalogo uno pneumatico adatto alla serie Honda SH, nelle misure 100/80-16 e 120/80-16

una fedeltà che definirei quasi eroica. A questo proposito, c'è una certa riluttanza nell'accettare gli pneumatici per moto di grossa cilindrata a causa dell'ancora scarsa immagine che il brand ha sul mercato italiano ed europeo. La BIS sta però spingendo per avere maggiore supporto dalla casa madre per una campagna che possa consentire una maggiore penetrazione anche su questa importantissima fetta di mercato. Tanto per inquadrare CST, ditta a totale capitale taiwanese, sul mercato cinese è riuscita a ottenere il primo equipaggiamento per diversi marchi e in moltissime fabbriche di motoveicoli quali Honda, Piaggio, Yamaha, Suzuki, Kymco. Tutto questo,

in virtù della riconosciuta qualità del prodotto e della sua reputazione in quel mercato. Considerate tutte queste ragioni, la nostra distribuzione la definirei a macchia di leopardo e quindi vi è una continua ricerca di nuovi agenti nelle zone non sufficientemente coperte e che meritano una maggiore attenzione”.

#### In vista di questo importante impegno ci sono nuove strategie commerciali?

“Le nuove strategie commerciali sono sicuramente quelle legate al web. CST prevede un maggiore sviluppo del marchio attraverso questo strumento. In Cina i risultati sono stati ottimi e hanno dato alla casa grande

soddisfazione. Vedremo come sarà l'adattamento di questa strategia al mercato europeo e in particolare a quello italiano. Oltre a ciò ci sarà un premio alla fidelizzazione dei punti vendita con la creazione dei CST Orange Point anche nel settore moto. La struttura della rete dei dettaglianti, che già funziona molto bene nel settore auto, offre particolari condizioni e promozioni a coloro che vi aderiscono. Tutto ciò non andrà a scapito dei grossisti che avranno la loro zona di influenza primaria garantita e il completamento della struttura commerciale sarà prioritario e influenzerà ulteriormente le nostre strategie commerciali nel breve e lungo periodo”. ■